Case study

Consolidación de información con PowerPlatform



El cliente

- Sector industrial
- + de 40.000 empleados

Tecnologías

- Powerapps
- PowerAutomate.
- PowerBI

El reto

Coordinar a varias áreas para **recopilar**, **validar y estructurar** información necesaria para el proceso de alta de nuevos clientes, sin duplicidades, sin versiones paralelas, integrado y con trazabilidad.

¿Qué hemos hecho?

- Una Powerapp enlazada con Salesforce y SAP.
- Ordena todo el proceso de alta de un nuevo cliente.
- Integra en un único flujo a todos los departamentos involucrados (ventas, crédito, legal, administración), con notificaciones automáticas.
- Se enlaza con SAP una vez completado el proceso.
- Dashboard con métricas y reporting de uso.

¿QUÉ CONSEGUIMOS?

- Ahorro potencial 150.000 €/año.
- 80% menos de errores.
- 50% de ahorro de tiempo.